Theorie für Schulaufgaben und Abschlussprüfung

1. <u>Gründe für Forderungsausfälle</u>

z. B.

- Fehler vom Management
- Insolvenz von Kunden
- schlechte Konjunktur
- veraltete Produkte

2. <u>Factoring</u>

= **Verkauf von Forderungen** an eine Factoring-Gesellschaft

Vorteil:

- Unternehmen erhält sofort Geld (aus einer Forderung ,obwohl diese später fällig wird)
- kein bzw. geringes Ausfallrisiko (Factoring-Gesellschaft trägt meist das Risiko)
- geringe Verwaltungskosten

Nachteil:

- Gebühren und Risikoprämie => Unternehmen erhält viel weniger Geld (als die ursprüngliche Forderung)

©learnzept.de

3. Insolvenzverfahren

Zweck des Insolvenzverfahrens:

- Begleichung der Schulden (so weit wie möglich)
- Neuanfang für Schuldner

Voraussetzungen:

- Antrag auf Eröffnung vom Schuldner oder Gläubiger
- Gründe: Zahlungsunfähigkeit, drohende Zahlungsunfähigkeit, Überschuldung

Ablauf:

- Bestellung eines Insolvenzverwalters bei der Eröffnung
- Insolvenzverwalter führt das Unternehmen während dem Insolvenzverfahren

Folgen:

- Sanierung mit Hilfe eines Insolvenzplans => Erhaltung des Unternehmens
- Liquidation => Auflösung/Verkauf des Unternehmens und Begleichung der Schulden durch die Erlöse
- Ablehnung des Insolvenzverfahrens wegen „mangels Masse“ => Löschung des Unternehmens aus dem Handelsregisters

©learnzept.de